

FAX 025-233-0903

## 営業力基礎コース

～優秀な営業社員の思考・行動の特性を理解して営業に必要なスキルを学ぶ～



日時

2020年5月21日(木)  
10:00～17:00

参加費

会員/12,100円  
一般/16,900円

資料代・  
ランチ代・  
税込み

会場 白山ビル 7F会議室

主な対象：入社5年以内で営業未経験者または経験が浅く基礎を学びたい方  
職種問わずコミュニケーションやマナーを学びたい方

### 研修のねらい

- 優秀な営業社員に共通する思考・行動の特性(特徴)とは何かを理解します。
- 優秀な営業社員に共通する思考・行動の特性(特徴)を理解したうえで、研修生の現状を客観して、不足しているスキルの把握をします。
- 理想の営業社員に到達するための不足スキルの取得方法等の計画を作成します。

### 講師

エムエムシー総合コンサルティング(株)  
和栗 聖 氏



中小企業診断士、社会保険労務士、  
事業承継士、M&Aシニアエキスパート

再生・改善計画作成及び実行支援、創業支援、  
販路改革支援、人事制度構築支援など幅広く  
コンサルティングを実施。

下記申込書にご記入いただき、FAX又は郵便でお申込みください。

### 参加申込書

会員	一般	業種:
組織名	ご担当者名:	
所在地	〒	—
電話		FAX
E-mail		@
参加者氏名	フリガナ (所属・役職)	
参加者氏名	フリガナ (所属・役職)	

お申込み・お問合せ 新潟県生産性本部  
951-8131 新潟市中央区白山浦1-614  
FAX:025-233-0903 / TEL:025-267-0584